



# Conseiller(ère) Orientation-Apprentissage & Développement Commercial

(H/F)

*Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.*

**Etablissement**  
CCI OISE

**Poste basé/ Localisation**  
Beauvais - Déplacements réguliers

**Type de contrat**  
CDD 12 mois – droit privé

**Statut**  
Cadre – Niveau 6

**Réponse candidature**  
Avant le 1<sup>er</sup> novembre 2023

**Contact RH**  
Valerie TIMMERMAN  
Assistante RH  
valerie.timmerman@cci-oise.fr

**Référence de l'annonce**  
60\_19\_ORIENT\_23

## vos missions

Sous la responsabilité de la Directrice Appui aux Entreprises de la CCI Oise, vos missions principales sont les suivantes :

- **Animer le Point Orientation Apprentissage du territoire**

- Mettre en œuvre les missions du Point Orientation – Apprentissage (Nuit de l'Orientation, mercredis de l'apprentissage, convention découverte des métiers...)

- Réaliser les opérations régionales et nationales

- Participer à des forums et salons en lien avec la formation et l'emploi (jobs dating, forum de l'emploi...)

- **Contribuer à la commercialisation des dispositifs et accompagnements à destination des entreprises**

- Prospecter les entreprises en lien avec la stratégie de l'établissement, dans le respect des objectifs commerciaux définis et du plan de prospection établi avec la Directrice

- Identifier et analyser les besoins spécifiques en termes d'accompagnement business, présenter les dispositifs et opportunités d'accompagnements et/ou susciter la visite d'un conseiller

- Transmettre les leads et briefs aux conseillers et travailler en étroite collaboration avec l'ensemble des équipes

- Alimenter et exploiter les bases de données clients et prospects

- Réaliser un reporting régulier

- Participer aux évènements de l'établissement

## votre profil / vos points forts

- Formation supérieure commerciale ou gestion d'entreprise
- Première expérience réussie en conseil aux entreprises ou sur un poste similaire
- Expérience et connaissance du fonctionnement de la formation et des spécificités de l'apprentissage
- Aisance relationnelle et fibre commerciale ;
- Travail en réseau
- Organisation, initiative et rigueur de travail
- Goût pour le travail en équipe et en transversalité
- Ecoute, analyse, synthèse, capacités rédactionnelles

