



Conseiller(ère) d'entreprises en Développement Marketing Digital & commercial (H/F) pour les entreprises industrielles

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

Etablissement
CCI OISE

Poste basé/ Localisation
Beauvais - Déplacements à prévoir Oise

Poste à pourvoir
Le plus rapidement possible

Type de contrat
CDI droit privé

Statut
Cadre - Niveau 6

Réponse candidature
Avant le 30 avril 2022

Contact RH
Valérie TIMMERMAN
Assistante RH
T 03 44 79 80 68
valerie.timmerman@cci-oise.fr

Référence de l'annonce
60_10_DDMARK_22

vos missions

Au sein de la direction Appui aux entreprises, vous êtes rattaché(e) à l'activité industrie

Vos principales missions :

- Concevoir et /déployer un plan d'actions commerciales afin de prospector les entreprises,
- Détecter les problématiques des entreprises et leurs besoins d'accompagnement,
- Définir une stratégie commerciale adaptée à l'entreprise et à son marché
- Accompagner l'entreprise sur son développement commercial opérationnel
- Mettre en place et piloter une stratégie digitale
- Création de contenu sur les réseaux sociaux
- Déploiement d'actions d'Inbound marketing
- Création de cahier des charges pour site internet
- Campagnes d'acquisition payantes SEA, Facebook ads et LinkedIn marketing solutions
- Modification de site internet afin d'optimiser la conversion (structure/contenu du site, CTA, taux de rebond)
- Analyse concurrentielle et veille informationnelle
- Mise en place de stratégie SEO
- Déploiement des solutions de digitalisation et d'automatisation des processus industriels

votre profil / vos points forts

- De Formation supérieure (bac +3/5) dans le domaine de la stratégie commerciale / digitale vous avez acquis une expérience généraliste de la fonction commerciale, développement digital
- Forte maîtrise des outils digitaux pour l'industrie
- Aptitudes à mener une approche globale de l'activité des entreprises,
- La connaissance du tissu économique et du territoire de l'Oise est un plus,
- Facilité à communiquer et s'exprimer en public et goût pour le travail en équipe,
- Fortes qualités relationnelles et commerciales attendues pour créer et entretenir des contacts dans le cadre d'une approche de vente de prestations,
- Qualités d'écoute, d'analyse, de rigueur, de synthèse, d'initiative et de disponibilité et bon esprit d'équipe pour vous intégrer dans un service déjà opérationnel
- Bonnes capacités rédactionnelles
- Travail en équipe, esprit collaboratif