



## CONSEILLER ENTREPRISE FINANCES - Accompagnement transmission des TPE/PME (H/F)

*Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.*

### Etablissement

CCI Grand Lille

### Poste basé/ Localisation

Lille - Déplacements et interventions sur le territoire de la CCI Grand Lille

### Poste à pourvoir

Dès que possible

### Type de contrat

CDI

### Statut

Cadre - Niveau 6

### Contact RH

Coralie FONTAINE

RRH

c.fontaine@hautsdefrance.cci.fr

### Référence de l'annonce

22\_GL\_CFO\_01

## vos missions

**Rattaché au pôle Entreprendre, et sous la responsabilité hiérarchique du Manager «Création, Reprise, Transmission», vos missions principales sont les suivantes :**

- Prospector, accueillir, conseiller et accompagner les dirigeants d'entreprises TPE/PME dans leur projet de transmission ;
- Assurer l'accompagnement individuel des cédants potentiels en réalisant des diagnostics et évaluations des entreprises à céder ;
- Accompagner les cédants dans la promotion de leur offre ;
- Qualifier le potentiel des repreneurs qui sollicitent la CCI et les accompagner dans leur recherche active de cible ;
- Mettre en relation cédants et repreneurs (constitution des dossiers de cession, mise en relation avec repreneur(s) et suivi) et suivre les dossiers en portefeuille ;
- Organiser et/ou participer à des ateliers, tables rondes, salons, etc. pour promouvoir et commercialiser l'offre transmission ;
- Travailler en réseau, sur le territoire Grand Lille et en coordination avec la CCI de Région, auprès des acteurs de la transmission (experts-comptables, notaires, avocats, banquiers, Cabinets de fusion-acquisition,...) ;
- Contribuer au développement et à la structuration d'une offre marchande de services à destination des repreneurs et cédants d'entreprises ;
- Assurer le reporting de l'activité et l'atteinte des objectifs ;
- Assurer une veille réglementaire et commerciale.

## votre profil / vos points forts

- Formation supérieure économique et/ou financière (BAC+4/5)
- Expérience significative dans le conseil aux professionnels en gestion et analyse financière
- Sensibilité développée pour le monde de l'entreprise (TPE-PME) et son fonctionnement
- Connaissance de la vie économique locale, régionale
- Etude et analyse de la situation et des problématiques d'entreprise
- Capacité à développer et entretenir un réseau professionnel
- Capacité d'adaptation, d'initiative et d'organisation
- Aisance relationnelle et rédactionnelle
- Capacité à travailler en équipe et en transversalité
- Sens de la diplomatie, discrétion et intégrité