



# Conseiller Transmission (H/F)

*Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.*

## Etablissement

CCI Artois

## Poste basé/ Localisation

Arras - Déplacements à prévoir

## Poste à pourvoir

Dès que possible

## Type de contrat

CDD – 12 MOIS

## Statut

Cadre - Niveau 6

## Réponse candidature

Avant le 06/02/2022

## Contact RH

François LIPKIEWICZ

Adjoint au DRH

f.lipkiewicz@hautsdefrance.cci.fr

## Référence de l'annonce

AR\_FLI\_22\_01

## vos missions

**Au sein du Pôle Business & Partenariats de la CCI Artois, vos principales missions sont les suivantes :**

- Prospecter, accueillir, conseiller et accompagner les dirigeants d'entreprises TPE/PME dans leur projet de transmission
- Assurer l'accompagnement individuel des cédants potentiels en réalisant des diagnostics et évaluations des entreprises à céder
- Accompagner les cédants dans la promotion de leur offre
- Qualifier le potentiel des repreneurs qui sollicitent la CCI et les accompagner dans leur recherche active de cible
- Mettre en relation cédants et repreneurs (constitution des dossiers de cession, mise en relation avec repreneur(s) et suivi) et suivre les dossiers en portefeuille
- Organiser et/ou participer à des ateliers, tables rondes, salons, etc. pour promouvoir et commercialiser l'offre transmission
- Travailler en réseau, sur le territoire de l'Artois et en coordination avec la CCI de Région, auprès des acteurs de la transmission (experts-comptables, notaires, avocats, banquiers, cabinets de fusion-acquisition...)
- Contribuer au développement et à la structuration d'une offre marchande de services à destination des repreneurs et cédants d'entreprises
- Assurer le reporting de l'activité et l'atteinte des objectifs
- Assurer une veille réglementaire et commerciale

## vos profil / vos points forts

- Formation supérieure économique et/ou financière (BAC+4/5)
- Expérience significative dans le conseil aux professionnels en gestion et analyse financière
- Sensibilité développée pour le monde de l'entreprise (TPE-PME) et son fonctionnement
- Connaissance de la vie économique locale, régionale
- Etude et analyse de la situation et des problématiques d'entreprise
- Capacité à développer et entretenir un réseau professionnel
- Capacité d'adaptation, d'initiative et d'organisation
- Aisance relationnelle et rédactionnelle
- Capacité à travailler en équipe et en transversalité
- Sens de la diplomatie, discrétion et intégrité

