



## CONSEILLER ENTREPRISE – TPE (H/F)

*Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.*

### Etablissement

CCI Littoral Hauts de France

### Poste basé/Localisation

Dunkerque

### Poste à pourvoir pour le

03/05/2021

### Type de contrat

CDD de 12 mois

Contrat de droit privé

### Statut

Cadre

### Réponse candidature

21/04/2021

### Contact RH

Brigitte MAHIEU

Responsable Ressources Humaines

b.mahieu@hautsdefrance.cci.fr

### Référence de l'annonce

21\_LHD\_BM\_04

## vos missions

Poste situé à Dunkerque, vous travaillerez plus particulièrement pour la CCI littoral Hauts de France.

Vous êtes placé sous la responsabilité de la Directrice Développement Business & Partenariats. Vos missions principales sont les suivantes :

- Prospecter les entreprises, diagnostiquer la situation du client et détecter ses besoins.
- Proposer au client des solutions adaptées en s'appuyant sur l'offre CCI existante.
- Commercialiser et/ou réaliser les prestations adaptées aux besoins des entreprises sur les thématiques suivantes :
  - Développement commercial.
  - Accueil, conseil, aménagement du point de vente et de la vitrine.
  - Mise aux normes des établissements.
- Accompagner les associations de commerçants.
- Participer à la réalisation de diagnostics et d'études territoriales relatives au commerce.
- Animer des réunions collectives.
- Représenter la CCI auprès des partenaires et des acteurs économiques.
- Contribuer à l'évolution de l'offre de service de la CCI.

## vos profil / vos points forts

- Formation BAC + 4/5 Commerce, Gestion d'entreprise, CEFAC.
- Expérience significative dans le commerce et/ou le conseil aux entreprises.
- Expérience commerciale terrain.
- Maîtrise des outils d'analyse financière (bilan, compte de résultat), de la fiscalité et des formes juridiques.
- Maîtrise des outils informatiques et des réseaux sociaux.
- Aisance commerciale et relationnelle.
- Esprit d'équipe et esprit de synthèse.
- Autonome, organisé, capacité à rendre compte.

