

La CCI Hauts-de-France recrute un(e)

# DEVELOPPEUR COMMERCIAL (H/F)

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La nouvelle CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

La CCI Grand Lille recrute un(e) développeur commercial pour son établissement de Lille.

## VOS MISSIONS

Rattaché au pôle « Appui aux entreprises », votre mission principale est de piloter, coordonner et développer le programme « Environnement Maison® » porté par la CCI Grand Lille qui décrypte les tendances et guide les professionnels de l'habitat et de la décoration dans leur démarche de création en leur apportant tous les atouts pour imaginer et créer les produits de demain.

Dans ce cadre vous serez amené à effectuer les missions suivantes :

- Définir et déployer la stratégie commerciale, marketing et financière du programme après analyse de votre secteur et de ses opportunités commerciales ;
- Organiser et piloter les deux réunions « Produits » et les deux réunions « Ateliers 360° » de l'année 2020 ;
- Organiser différents événements au cours de l'année 2020 tels que des ateliers, des petits-déjeuners etc ;
- Assurez la commercialisation de notre abonnement au programme ; développer et entretenir un portefeuille de clients ; gérer les relations avec les clients ;
- Administrer le site web (SEO, contenus) en veillant à optimiser la conversion dans le respect de la stratégie marketing digital ;
- Gérer le budget du programme ;
- Créer et entretenir un réseau professionnel ;
- Assurer le reporting de l'activité et l'atteinte des objectifs fixés.

Votre zone de chalandise est la moitié nord de la France (régions : Hauts-de-France, Normandie, Bretagne, Ile-de-France, Grand-Est).

## VOTRE PROFIL

- De formation Bac + 4/5 mini en Commercialisation ;
- Expérience significative sur un poste avec une dimension commerciale avérée dans l'univers de l'habitat et de la décoration ;
- Passionné par les secteurs de l'habitat et de la décoration.

## VOS POINTS FORTS

- Capacité à prospecter et démarcher ;
- Sens du service et de la satisfaction client ;
- Rigueur et sens de l'organisation ;
- Gestion de projets ;
- Maîtrise des outils bureautiques ;
- Capacité d'adaptation, d'initiative et d'organisation, aisance relationnelle et rédactionnelle ;



**POSTE A PARTIR DE :**

Dès que possible

**STATUT :**

Cadre

**TYPE DE CONTRAT :**

CDD 12 mois

**POSTE BASE A :**

Lille – 40 place du théâtre

**CANDIDATURE AVANT LE :**

20/01/2020

Graziella VINCENT

Chargée de développement RH  
g.vincent@hautsdefrance.cci.fr