

la CCI Hauts-de-France
recrute un

Conseiller entreprise – TPE (H/F)

Établissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La nouvelle CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

Poste situé à Boulogne/Mer, vous travaillerez plus particulièrement pour la CCI littoral Hauts de France.

VOS MISSIONS

Vous êtes placé sous la responsabilité de la Directrice Développement Business et Partenariats. Vos missions principales sont les suivantes :

- Prospecter les entreprises, diagnostiquer la situation du client et détecter ses besoins.
- Proposer au client des solutions adaptées en s'appuyant sur l'offre CCI existante.
- Commercialiser et/ou réaliser les prestations adaptées aux besoins des entreprises sur les thématiques suivantes :
 - Développement commercial.
 - Transmission de fonds de commerce.
 - Transformation digitale.
 - Accueil, conseil, aménagement du point de vente et de la vitrine.
 - Mise aux normes des établissements.
- Accompagner les associations de commerçants.
- Participer à la réalisation de diagnostics et d'études territoriales relatives au commerce.
- Animer des réunions collectives.
- Représenter la CCI auprès des partenaires et des acteurs économiques.
- Contribuer à l'évolution de l'offre de service de la CCI.



Poste à pourvoir dès que possible

Statut Cadre

CDI

Poste basé à l'agence de Boulogne/Mer

**CANDIDATURE JUSQU'AU 12/07/2019
AU SOIR**

Brigitte MAHIEU
Responsable ressources humaines
b.mahieu@hautsdefrance.cci.fr

sous la réf : 19_LHD_BM_08

VOTRE PROFIL

- Formation BAC + 4/5 Commerce, Gestion d'entreprise, CEFAC.
- Expérience significative dans le commerce et/ou le conseil aux entreprises.
- Expérience commerciale terrain.
- Maîtrise des outils d'analyse financière (bilan, compte de résultat), de la fiscalité et des formes juridiques.
- Maîtrise des outils informatiques et des réseaux sociaux.
- Aisance relationnelle et esprit d'équipe.
- Esprit de synthèse.
- Aisance commerciale.
- Autonome et organisé.
- Capacité à rendre compte.