

La CCI Hauts-de-France recrute un(e)

ATTACHE COMMERCIAL(H/F)

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La nouvelle CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

La CCI Hauts-de-France recrute un(e) attaché(e) commercial pour son établissement de formation EGC.

VOS MISSIONS

Vos missions principales sont les suivantes :

- Définir le plan d'action commercial, en accord avec la Direction, pour atteindre les objectifs fixés.
- Assurer la prospection et le développement du portefeuille clients (apprenants/entreprises) :
 - Etablir le plan de prospection (physique, téléphonique, publiposté, événementiel...) à partir d'un ciblage conformément au plan d'action commercial,
 - Elaborer les argumentaires techniques,
 - Prospecter les apprenants et les entreprises,
 - Exploiter et actualiser les fichiers relations clients et adopter les outils utilisés au sein de l'école (Eudonet et Ammon),
 - Assurer le suivi commercial et administratif de sa clientèle et des prospects (BtoC et BtoB)
- Promouvoir et commercialiser les cycles de formation :
 - Promouvoir l'offre de formation de l'EGC Lille,
 - Mener une veille constante sur les évolutions et les tendances du marché, la Concurrence et en être le relais en interne,
 - Participer aux salons, aux portes ouvertes, à la remise des diplômes...
 - Organiser les concours de sélection et les sessions de recrutement. En assurer le suivi des statistiques,
 - Accompagner le client (recherche de formation, choix du contrat..) et accompagner l'apprenant dans sa recherche de mission (stage, alternance)
- Animer le réseau des diplômés et organiser les événements de l'école (cérémonie de remise des diplômes, réunion des tuteurs...),



POSTE A PARTIR DE : le plus rapidement possible

STATUT : agent de maîtrise

TYPE DE CONTRAT : CDD 12 MOIS

POSTE BASE A : Lille

CANDIDATURE AVANT LE : 12/04/19

VOTRE PROFIL

- De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience significative dans la vente de services B to B et B to C.
- Maîtrise des techniques de vente et de marketing direct.
- Ouverture vers les NTIC.

VOS POINTS FORTS

- Capacité à convaincre et à négocier.
- Ténacité et rigueur.
- Culture de résultat
- Aisance relationnelle (dynamisme commercial) et esprit d'équipe.
- Goût du challenge.
- Capacité à travailler en transversalité et en mode projet.

Virginie Welkamp
Responsable ressources humaines
v.welkamp@hautsdefrance.cci.fr

sous la réf : FOR/EGC/0419

L'ensemble de nos offres en ligne sur hautsdefrance.cci.fr

L'ensemble de nos offres en ligne sur hautsdefrance.cci.fr

