

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

VOS MISSIONS

Dans le cadre de la nouvelle politique nationale de soutien à l'export, les CCI et Business France se sont regroupés pour créer TEAM France EXPORT, sous l'égide des Régions de France en 2018.

Vous êtes rattaché à CCI International et êtes placé sous la responsabilité de la Directrice, dans l'équipe Team France Export. Vous avez la responsabilité de l'accompagnement des entreprises régionales sur le secteur du numérique (E-commerce, Tech pour le retail et la distribution, Webmarketing, électronique/télécoms et ISI).

Vos missions principales sont les suivantes :

- Prospecter les entreprises du secteur qui vous est confié dans toute la région des Hauts-de-France
- Détecter de nouveaux exportateurs en réalisant des diagnostics Export
- Structurer la démarche des exportateurs grâce à des Business Plans Export
- Conseiller, proposer et vendre les solutions individuelles et collectives du Team France Export (parcours d'accompagnement export sur les marchés étrangers)
- Assurer la mise en œuvre d'actions de sensibilisation des entreprises sur votre secteur
- Entretenir un relationnel constructif et étroit avec les acteurs de la région et de votre secteur d'activité
- Assurer un suivi très précis des accompagnements effectués sur votre portefeuille clients au travers d'un CRM et du reporting mensuel

VOTRE PROFIL / VOS POINTS FORTS

- Formation supérieure de type Ecole de Commerce ou universitaire
- Expérience significative en entreprise exportatrice ou société de conseil à l'export
- Maîtrise indispensable des enjeux et pratiques du secteur du numérique
- Sens commercial affirmé et capacité à vendre des prestations de services à forte valeur ajoutée
- Sens du résultat et du service client
- Rigueur et capacité à rendre compte
- Goût pour le travail partenarial
- Expérience professionnelle avec les Etats-Unis appréciée
- Maîtrise de l'anglais indispensable



Poste à pourvoir dès que possible

STATUT

Cadre – Niveau 6

TYPE DE CONTRAT

CDD 1 an

POSTE BASE A

Lille

Déplacements régionaux et internationaux

CANDIDATURE AVANT LE

04/03/2019

Coralie FONTAINE

Référente RH

c.fontaine@hautsdefrance.cci.fr

sous la réf : 19_CR_CFO_04